



Date: 12/08/2024

إشارة: ALG/CO/71/2024

التاريخ: 2024/08/12

Dear Boursa Kuwait Company
Greeting,

السادة/ شركة بورصة الكويت المحترمين
تحية طيبة وبعد،

Subject: Analysts / Investors Conference
Transcript for The Q2 of the FY 2024

الموضوع: محضر مؤتمر المحللين / المستثمرين
للربع الثاني من السنة المالية 2024

With reference to the above subject, and in the interest of Ali Alghanim Sons Automotive Company (ALG) to adhering with requirements of article No. (7-8-1/4) of Boursa Kuwait Rulebook. Kindly find attached the Analysts/ Investors Conference Transcript for the Q2 of the financial year ended 2024.

بالإشارة إلى الموضوع أعلاه، وحرصاً من شركة أولاد علي الغانم للسيارات (الغانم) على الإلتزام بمتطلبات المادة رقم (7-8-1/4) من كتاب قواعد البورصة، نرفق لكم محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين للربع الثاني من السنة المالية 2024.

Sincerely yours,

وتفضلوا بقبول فائق التحية والإحترام،

يوسف عبدالله القطامي
Vice Chairman
& CEO
نائب رئيس مجلس الإدارة
والرئيس التنفيذي





شركة أولاد علي الغانم للسيارات ش.م.ك.ع
Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P

محضر مؤتمر المحليين / المستثمرين
للقرب الثاني من عام ٢٠٢٤



محضر مؤتمر المحللين / المستثمرين

لـلرـبـع الثـانـي من عام 2024

شركة أولاد علي الغانم للسيارات (ش.م.ك) عامة

محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين للربع الثاني من عام 2024 لشركة أولاد علي الغانم للسيارات المنعقد يوم الخميس الموافق 2024/08/08.

السادة المشاركون من شركة أولاد علي الغانم للسيارات:

السيد/ يوسف عبدالله القطامي – نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي.

السيد/ شافيجيت سينغ باوا – رئيس القطاع المالي.

السيد/ يوسف مصطفى – المدير العام – شركة علي الغانم وأولاده للسيارات.

إدارة المؤتمر:

المجموعة المالية هيرمس.

السيد/ أحمد معتز.



أحمد معتر

مرحباً بالجميع. أنا أحمد معتر من المجموعة المالية هيرميس، مرحباً بكم في مؤتمر المحللين لنتائج الربع الثاني لعام 2024 لشركة أولاد علي الغانم للسيارات، ويسعدنا أن يكون معنا في المؤتمر من إدارة الشركة السيد/ يوسف القطامي، نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي، والسيد/ شافيجيت باوا، رئيس القطاع المالي، والسيد/ يوسف مصطفى، المدير العام.

كالمعتاد، سنبدأ الشركة بعرض تقديمي موجز، وسيتبع ذلك جلسة طرح الأسئلة والأجوبة. أيها السادة، تفضلوا.

يوسف مصطفى

شكراً لكم. طاب يومكم جميعاً. وأشكركم على حضوركم هذا المؤتمر. سنستعرض معكم اليوم نتائج النصف الأول من عام 2024.

بدايةً، لم يطرأ أي تغيير على مجلس الإدارة أو فريق الإدارة التنفيذية، لذلك، سأنتقل مباشرة إلى إلقاء نبذة عامة على النتائج المالية للشركة. لقد تمكنا من تحقيق إيرادات بلغت 66.23 مليون دينار كويتي وصافي ربح بلغ 9.49 مليون دينار كويتي في الربع الثاني من عام 2024. وحققت إجمالي الإيرادات ارتفاعاً لتصل إلى 130 مليون دينار كويتي وصافي ربح بلغ 16.9 مليون دينار كويتي في النصف الأول من العام الحالي.

فيما يتعلق بتوزيع الإيرادات، جاء مماثلاً لما هو معتاد في طبيعة أعمالنا، إلا أن هناك نمواً إيجابياً في مبيعات قطاع السيارات المستعملة، حيث شكلت حوالي 7% من إجمالي الإيرادات. كما تضاعفت إيرادات قطاع التأجير والإنتاج من 1% إلى حوالي 2% في النصف الأول من عام 2024.

أما بالنسبة للأداء المالي للشركة، ومن حيث إجمالي الإيرادات، كما ذكرنا سابقاً، بلغ النمو حوالي 3.08% للربع الثاني مقارنة بالعام الماضي، وبلغ النمو في النصف الأول من العام الحالي مقارنة بالنصف الأول من العام الماضي حوالي 2.16%. أما بالنسبة لصافي الربح، فقد سجل نمواً بنسبة 7.15% للربع الثاني و9.73% للنصف الأول للعام الحالي مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

بالنسبة لصافي الربح الخاص بمساهمي الشركة الأم، فقد شهد الربع الثاني نمو جيد بنسبة 6.95% مقارنة بالربع نفسه من العام الماضي. أما بالنسبة للنصف الأول من العام مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، فقد سجل نمو بنسبة 6.28%. وارتفعت ربحية السهم الخاصة بمساهمي الشركة الأم بنسبة 7% للربع الثاني و6.31% للنصف الأول من العام الحالي مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

كما هو مبين في التفاصيل المتعلقة ببيان الأرباح أو الخسائر، فإن نمو الإيرادات جيد للغاية. كما تم الحفاظ على هامش الربح الإجمالي عند نفس مستويات النصف الأول من العام الماضي. وعلى مستوى الربع الثاني، حققنا أيضاً إجمالي هامش وصافي ربح جيد للغاية، حيث حققت الشركة أداءً جيداً على جميع المستويات.

إن هذه أرقام العام حتى تاريخه. سننتقل الآن إلى بعض التفاصيل المتعلقة بالنسب، إن النسبة المئوية لهامش الربح الإجمالي تمثل نفس النسبة المئوية للإيرادات، وهناك نمو واضح. كما تلاحظون أن النسبة المئوية لصافي الربح شهدت نمواً، إن نمو حجم النشاط يظهر كفاءة إدارة الأعمال لدينا.

بالنسبة للمركز المالي، يعتبر جيد للغاية. شهدنا نمواً طفيفاً في الأصول، كما أن المخزون ارتفع بمعدل جيد لتلبية الطلب. ودائماً ما نؤكد أن زيادة المخزون تساهم في تحقيق نتائج أفضل، وهذا ما انعكس خلال هذا الربع حيث تحسنت مستويات المخزون، وبالتالي يمكننا تلبية إحتياجات السوق بمستويات أفضل.



كما تلاحظون، فإن التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية جيدة للغاية، حيث بلغت 21.4 مليون كما في يونيو 2024 مقارنة بـ 20.779 مليون كما في يونيو 2023. وهذا أداء قوي للغاية. أيضاً، فيما يتعلق بالتغير في رأس المال العامل، كما أشرت سابقاً، فإن هناك تغييراً في رأس المال العامل يساعدنا على ضخ المزيد من الأرباح، ونأمل أن ينعكس ذلك أيضاً في الفترات القادمة.

إن جميع النسب المالية في الميزانية العمومية وقائمة الدخل إيجابية، حيث تعتبر قوية وجيدة للغاية. وقد انعكس التدفق النقدي على النسب المالية. وأود مجدداً أن أسلط الضوء على نقطة تم طرحها علينا في الفترات القليلة الماضية حول توقعاتنا بشأن أي ضغط محتمل على الهوامش مع عودة المخزون إلى طبيعته. وكما هو واضح للجميع، خلال الفترات السابقة، فإن هامش الربح الإجمالي لدينا استقر عند نفس المستوى، كما تم تعزيز هامش صافي الربح منذ بداية العام حتى تاريخه، في يونيو، مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

الأداء القوي للشركة يتجاوز بكثير أي توقعات أعلننا عنها خلال نشرة الإكتتاب التي تم نشرها خلال فترة الإدراج، بل إنه أيضاً حققنا أعلى نتائج لأي ربع على الإطلاق من حيث صافي الربح وصافي الربح الخاص بمساهمي الشركة الأم منذ الإدراج. كانت هناك تساؤلات في الربع الأول تشير إلى أن أرباحنا في الربع الأول كانت أقل قليلاً من الربع الرابع من العام الماضي. وقد أوضحنا أن الربع الأول عادةً ليس من أقوى الأرباح لأسباب معينة، من بينها على سبيل المثال تغيير سنة موديل السيارات التي نبيعها، وبالتالي، سينتهي بنا الأمر بطلب سيارات أقل وبيع أقل. وهذا الربع الحالي دليل على أن الأداء الذي وعدنا به على المسار الصحيح، ونحن واثقون جداً من نتائج الشركة.

والآن سأترك المجال مفتوحاً لطرح أي أسئلة، إن كان لدى حضراتكم أي أسئلة.

أحمد معتز

شكراً جزيلاً لجميع المشاركين في المؤتمر، إذا رغبتم في طرح أسئلة، يمكنكم إرسالها عبر نظام الأسئلة والأجوبة، أو استخدام خاصية رفع اليد.

لدينا سؤالان. سأبدأ بأول واحد منهما. الأول، هل يمكنك تزويدنا بالمستجدات بشأن عمليات الشركة في مصر في ظل الظروف الاقتصادية المتقلبة الحالية؟ والثاني، هل يمكنك تقديم مستجدات حول حجم الطلبات المتأخرة بشكل عام؟

يوسف مصطفى

سأبدأ بالجزء الثاني. فيما يتعلق بالطلبات المتأخرة، لا يزال لدينا بعض الطلبات المتأخرة في بعض الطرازات من اثنين من العلامات التجارية، وهما بي إم دبليو ولاند روفر، وأيضاً بالطبع رولز رويس، لديها طلبات متأخرة. لكن بشكل عام، التوريد جيد، كما ترون، هناك زيادة في الإيرادات وزيادة واضحة في الأرباح. ومعظم النمو في الأرباح جاء من السيارات التي لم تكن تعاني من تأخيرات كبيرة. لذا فإننا نشعر بإيجابية فيما يتعلق بمدى فاعلية الطلب في السوق على منتجاتنا وخدماتنا. ولكن بشكل عام، لدينا بعض التأخير الطفيف في بي إم دبليو ولاند روفر ورولز رويس. فيما يتعلق بالسؤال الأول، سأترك السيد يوسف القطامي للتعليق على عمليات الشركة في مصر.

يوسف القطامي

بالنسبة لمصر، كما ترون، كانت حصة النتائج إيجابية. كان هناك انخفاض في العملة بسبب التغيير الذي حدث. وفي الوقت نفسه، كان لدينا رصيد من الدولار غير مستخدم، مما ساعد في التعويض إلى حد ما.



الآن، مع هذه الحصة والنتائج الإيجابية، لقد تعاملنا بشكل جيد مع تأثير التغيير في قيمة العملة. وبدأت العمليات تعود إلى طبيعتها. حيث كان هناك توقف في مبيعات السوق المصري بشكل عام، دعنا نقول، من نهاية مارس إلى أبريل ومايو، لأنه كان من المتوقع تعديل في سعر صرف العملة، وكان السوق ككل ينتظر ذلك. ونحن حالياً عدنا تقريباً إلى الوضع الطبيعي. وكما ترون من حصة النتائج، نحن نتحمل هذا التأثير ونتقدم إلى الأمام.

أحمد معتز

شكراً لك. لدى فيصل حسين سؤالان. الأول ما هو توقعاتكم فيما يتعلق بالإيرادات من العراق. والثاني، هل لديكم أي خطط للتوسع في دول أخرى، وإذا كان الأمر كذلك، ما هي توقعاتكم؟

يوسف القطامي

هناك خطط ندرسها باستمرار، كما ترون من سجلنا الحافل. لا يوجد شيء يمكننا الإعلان عنه حتى الآن. ولكن نعم، نحن نبحث عن فرص في كل مكان.

بالنسبة للعراق، الأداء جيد جداً. بالطبع، العراق ليس جزءاً من حصة النتائج. إنه جزء من البيانات المالية المجمعة. حيث أن أعمالنا هناك تسري بشكل جيد، ونحن حالياً نتوسع في العراق مع زيادة عدد صالات العرض الجديدة ومرافق الخدمة الثلاثية، وذلك خلال العامين المقبلين.

أحمد معتز

شكراً جزيلاً. ليس لدينا حالياً أي أسئلة أخرى. تذكير أخير للجميع، إذا كنتم ترغبون في طرح أسئلة، يرجى إما إرسالها عبر نظام الأسئلة والأجوبة، أو يمكنكم استخدام خاصية رفع اليد.

لدينا سؤال أخير وصل للتو، إذا كان بإمكانكم التعليق على كيفية تطور التكاليف اللوجستية في الآونة الأخيرة، هل بدأت في الاستقرار؟ هل هي أعلى من العام الماضي؟ وما هي توقعاتكم للفترة القادمة؟

يوسف القطامي

ارتفعت تكلفة الخدمات اللوجستية. ومع ذلك، وفي جميع الأحوال يعتبر هذا جزء من تكاليفنا، وهو أمر مبنية على تلك الزيادة. يبدو أنها تستقر الآن وتخفض قليلاً، لكننا سنراقب الوضع. ومع ذلك، لقد تمكنا من التعامل مع هذا الوضع، وكما تلاحظون، هو أمرنا ومبيعاتنا تشمل ذلك على أي حال، وقد حققنا الأرقام المستهدفة.

أحمد معتز

شكراً جزيلاً. لم نتلق أي أسئلة إضافية، وكذلك لم يطلب أحد رفع يده لطرح أسئلة صوتية، لذا سأعيد المكالمات إليكم إذا كان لديكم أي ملاحظات ختامية. خلاف ذلك، يمكننا إنهاء المكالمات.

يوسف القطامي

شكراً لك. شكراً لكم جميعكم على الانضمام، ودعونا نأمل في ربيع ثالث أفضل.

أحمد معتز

شكراً جزيلاً للشركة ولجميع المشاركين. وبهذا نختم مكالمات اليوم. أتمنى لكم يوماً سعيداً.



Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P.

Analyst Conference

Q2 2024

August 8th 2024



DISCLAIMER

This presentation is strictly confidential and is being shown to you solely for your information and may not be reproduced, retransmitted, further distributed to any other person or published, in whole or in part, for any purpose.

Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P has prepared this presentation to the best of its abilities, however, no warranty or representation, express or implied is made as to the adequacy, correctness, completeness or accuracy of any numbers, statements, opinions, estimates, or other information contained in this presentation.

This presentation has been prepared by Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P and reflects the management's current expectations or strategy concerning future events and are subject to known and unknown risks and uncertainties.

Certain portions of this document contain "forward-looking statements", which are based on current expectations and reasonable assumptions, we can however give no assurance they will be achieved. The information contained in this presentation is subject to change and we disclaim any obligation to update you of any such changes, particularly those pertaining to the forward-looking statements. Furthermore, it should be noted that there are a myriad potential risks, uncertainties and unforeseen factors that could cause the actual results to differ materially from the forward-looking statements made herein.

We can offer no assurance that our estimates or expectations will be achieved. Without prejudice to existing obligations under Capital Markets Authority Law, we do not assume any obligation to update forward-looking statements to take new information or future events into account or otherwise. Accordingly, this presentation does not constitute an offering of securities or otherwise constitute an invitation or inducement to any person to underwrite, subscribe for, or otherwise acquire or dispose of, securities in any company within Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P.



AGENDA

Particulars	Page
BOARD OF DIRECTORS AND EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM	4
COMPANY OVERVIEW	6
FINANCIAL OVERVIEW	9
Q&A SESSION	18



“

BOARD OF DIRECTORS AND
EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM

”



BOARD OF DIRECTORS AND EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM

BOARD OF DIRECTORS



Eng. Fahad Ali Alghanim
Chairman
Non - Executive



Mr. Yousef Al Qatami
Vice Chairman and CEO
Executive



Mr. Ali Marzouq Alghanim
Member of the Board
Non - Executive



Mr. Mohammad Khaled Alghanim
Member of the Board
Non - Executive



Mr. Ali Abduljaleel Behbehani
Member of the Board
Non - Executive



Mr. Ahmad Meshari Abdulwahab Al-Fares
Member of the Board
Independent Director



Mr. Jihad Mohammad Ahmed Al-Qabandi
Member of the Board
Independent Director

EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM



Mr. Yousef Al Qatami
Chief Executive Officer



Mr. Chavijit Singh Bawa
Chief Financial Officer



“

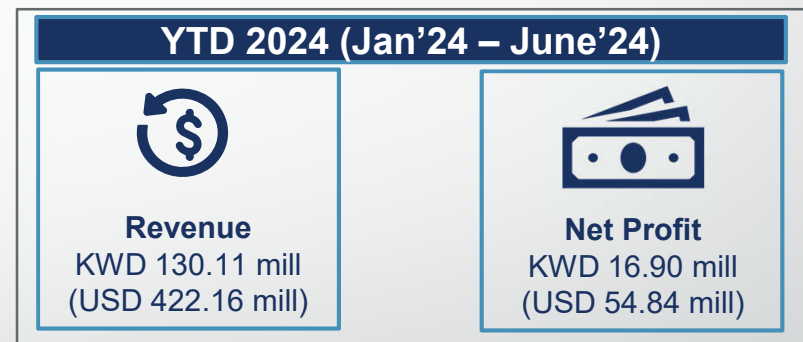
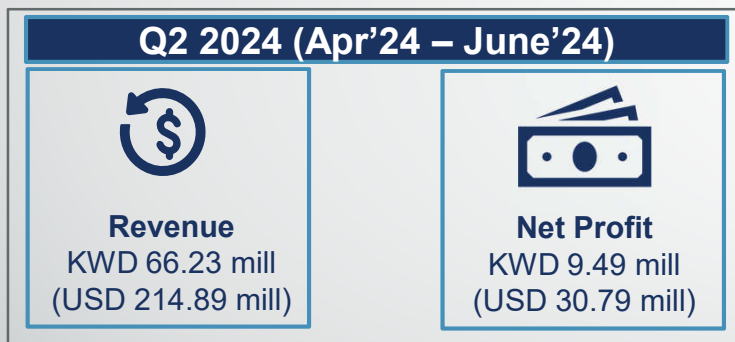
COMPANY OVERVIEW

”



COMPANY OVERVIEW: PERFORMANCE HIGHLIGHTS

A large-scale Kuwaiti shareholding company comprising of a group of automotive businesses that supply the Kuwaiti market, and some of the Arab Markets, with the finest international automotive brands and services.

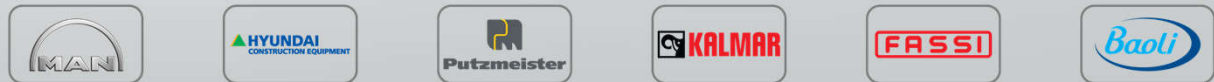


Brands: Ali Alghanim Sons Automotive deals with numerous brands in the category of Passenger Cars, Heavy Commercial Equipment and Auto parts

Passenger Cars



Heavy Commercial Equipment



Auto Parts



REVENUE BREAKDOWN (H1 2024)



Passenger Cars	After Sales	Used Cars	Commercial Heavy Equipment																
<ul style="list-style-type: none"> • BMW • Land Rover • Rolls Royce • McLaren • MINI • Geely • Great Wall • Haval <div style="text-align: right;"> <p>Revenue</p> <table border="1"> <tr><td>H1 24</td></tr> <tr><td>74%</td></tr> <tr><td>H1 23</td></tr> <tr><td>78%</td></tr> </table> </div>	H1 24	74%	H1 23	78%	<ul style="list-style-type: none"> • Service • Body Shop • Parts and Accessories <div style="text-align: right;"> <p>Revenue</p> <table border="1"> <tr><td>H1 24</td></tr> <tr><td>11%</td></tr> <tr><td>H1 23</td></tr> <tr><td>11%</td></tr> </table> </div>	H1 24	11%	H1 23	11%	<ul style="list-style-type: none"> • BMW • Land Rover • MINI • Geely • Haval <div style="text-align: right;"> <p>Revenue</p> <table border="1"> <tr><td>H1 24</td></tr> <tr><td>7%</td></tr> <tr><td>H1 23</td></tr> <tr><td>4%</td></tr> </table> </div>	H1 24	7%	H1 23	4%	<ul style="list-style-type: none"> • MAN Truck & Bus • Putzmeister • Hyundai • Baoli • Fassi • Service & Parts <div style="text-align: right;"> <p>Revenue</p> <table border="1"> <tr><td>H1 24</td></tr> <tr><td>3%</td></tr> <tr><td>H1 23</td></tr> <tr><td>3%</td></tr> </table> </div>	H1 24	3%	H1 23	3%
H1 24																			
74%																			
H1 23																			
78%																			
H1 24																			
11%																			
H1 23																			
11%																			
H1 24																			
7%																			
H1 23																			
4%																			
H1 24																			
3%																			
H1 23																			
3%																			
Rental and Leasing	Synergistic Lines		Technology Initiatives																
<ul style="list-style-type: none"> • Renting among the available selection of affordable, luxury and ultra luxury vehicles • Leasing of vehicles <div style="text-align: right;"> <p>Revenue</p> <table border="1"> <tr><td>H1 24</td></tr> <tr><td>2%</td></tr> <tr><td>H1 23</td></tr> <tr><td>1%</td></tr> </table> </div>	H1 24	2%	H1 23	1%	<ul style="list-style-type: none"> • Sale of Aftermarket Products: <ul style="list-style-type: none"> • Tires – Sumitomo, Roadstone, Kinforest • Lubricants – Liquimoly • Batteries – Exide, Livguard • Sparkplugs – NGK • Finance & Insurance • Technical inspections and renewal of vehicle registration for all types of passenger cars <div style="text-align: right;"> <p>Revenue</p> <table border="1"> <tr><td>H1 24</td></tr> <tr><td>2%</td></tr> <tr><td>H1 23</td></tr> <tr><td>2%</td></tr> </table> </div>	H1 24	2%	H1 23	2%		<ul style="list-style-type: none"> • Luxury car booking service (Rove) <div style="text-align: right;"> <p>Revenue</p> <table border="1"> <tr><td>H1 24</td></tr> <tr><td>1%</td></tr> <tr><td>H1 23</td></tr> <tr><td>1%</td></tr> </table> </div>	H1 24	1%	H1 23	1%				
H1 24																			
2%																			
H1 23																			
1%																			
H1 24																			
2%																			
H1 23																			
2%																			
H1 24																			
1%																			
H1 23																			
1%																			



“

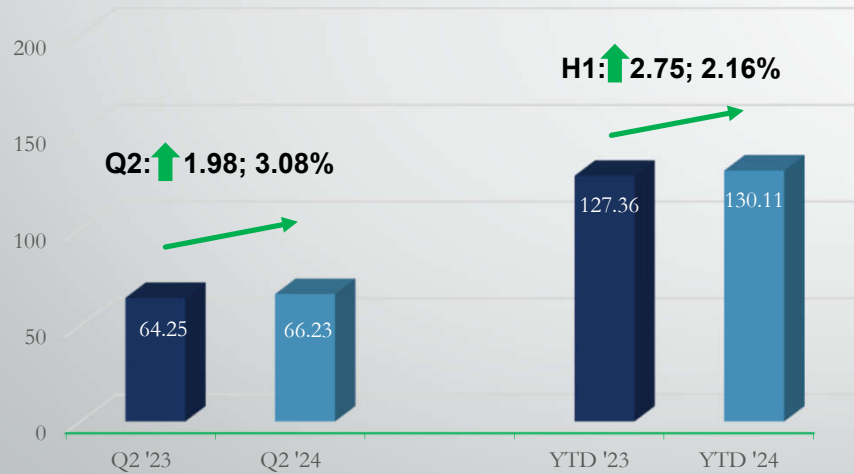
FINANCIAL OVERVIEW

”



FINANCIAL OVERVIEW: Q2 2024 & H1 2024

Revenue
(in KWD Million)



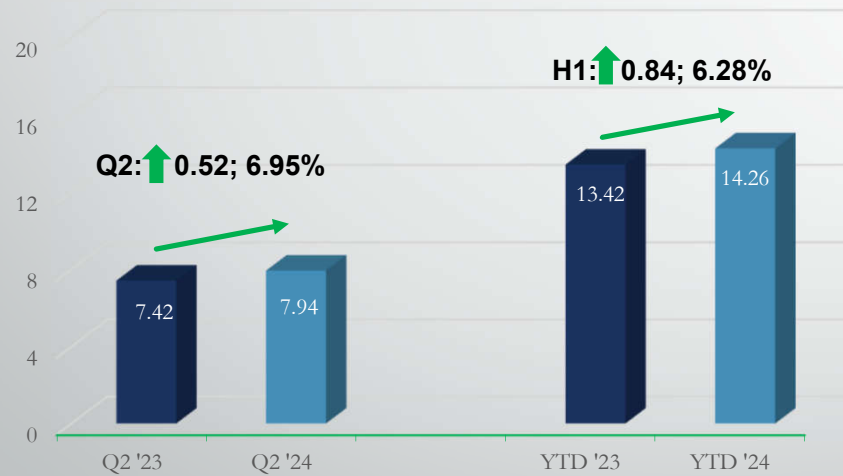
Net Profit
(in KWD Million)



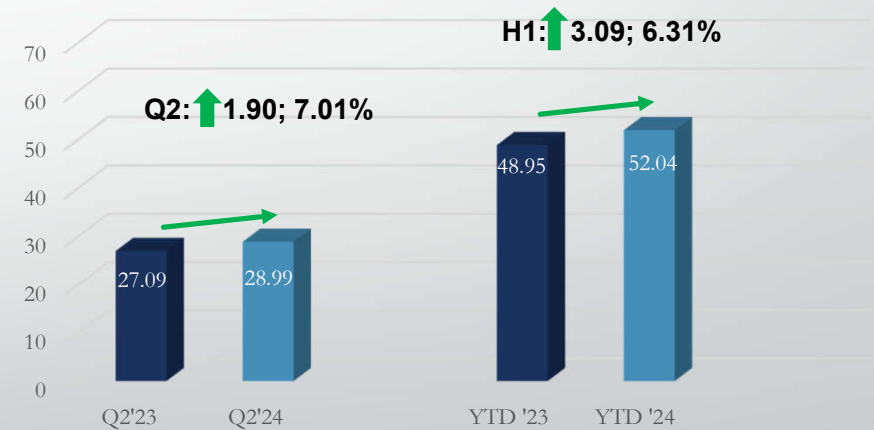


FINANCIAL OVERVIEW: Q2 2024 & H1 2024

**Profit attributable to equity holders
(in KWD Million)**



**Earnings per share attributable to
equity holders (in FILS)**



INCOME STATEMENT – Q2 2024

Amount in KWD

INCOME STATEMENT	Q2'24	Q2'23	CHANGE
REVENUE	66,226,732	64,246,217	3.08%
Cost of sales and services rendered	(49,657,495)	(48,423,950)	2.55%
GROSS PROFIT	16,569,237	15,822,267	4.72%
Share of results of equity-accounted investees	1,342,171	1,729,788	(22.41)%
Net Expenses (S&D, Admin & Others)	(8,416,703)	(8,690,554)	(3.15)%
NET PROFIT	9,494,705	8,861,501	7.15%
Profit attributable to equity holders of parent company	7,941,129	7,424,864	6.95%
EARNINGS PER SHARE	28.99	27.09	7.01%



INCOME STATEMENT – YTD 2024(JAN-JUNE)

Amount in KWD

INCOME STATEMENT	YTD June '24	YTD June '23	CHANGE
REVENUE	130,114,140	127,358,518	2.16%
Cost of sales and services rendered	(98,385,433)	(96,300,861)	2.16%
GROSS PROFIT	31,728,707	31,057,657	2.16%
Share of results of equity-accounted investees	1,873,259	1,496,790	25.15%
Net Expenses (S&D, Admin & Others)	(16,700,712)	(17,152,303)	(2.63)%
NET PROFIT	16,901,254	15,402,144	9.73%
Profit attributable to equity holders of parent company	14,257,697	13,415,468	6.28%
EARNINGS PER SHARE	52.04	48.95	6.31%



BALANCE SHEET

Amount in KWD

BALANCE SHEET	June'24	Dec'23	CHANGE
ASSETS			
Property, plant, and equipment	113,487,915	109,949,266	3.22%
Other Non-Current assets	13,460,049	13,920,455	(3.31)%
Current assets	109,629,236	99,312,747	10.39%
TOTAL ASSETS	236,577,200	223,182,468	6.00%
Equity and Liability			
TOTAL EQUITY	92,110,904	92,428,822	(0.34)%
Non-current liabilities	58,124,247	51,277,462	13.35%
Current liabilities	86,342,049	79,476,184	8.64%
TOTAL LIABILITY	144,466,296	130,753,646	10.49%
Total Equity and Liabilities	236,577,200	223,182,468	6.00%

CASH FLOW STATEMENT

Amount in KWD

CASH FLOW STATEMENT	June'24	June'23
Cash from operating activities before working capital changes	21,410,643	20,779,812
Changes in working capital	(18,031,327)	(7,569,090)
Other items	(1,581,170)	(835,250)
NET CASH FLOWS FROM OPERATING ACTIVITIES	1,798,146	12,375,472
PPE & Intangible Assets	(7,936,698)	(4,183,504)
Investment in Associates & Others	(4,579,125)	(6,817,562)
NET CASH FLOWS USED IN INVESTING ACTIVITIES	(12,515,823)	(11,001,066)
Net movement in Islamic Finance payables & Finance Costs	15,213,002	7,193,552
Dividends Paid to Equity Holders & NCI	(10,442,190)	(10,126,970)
Lease Liability & Movement in Payables	973,573	3,016,257
NET CASHFLOW (USED IN) FROM FINANCING ACTIVITIES	5,744,385	82,839
NET MOVEMENT IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	(4,973,292)	1,457,245

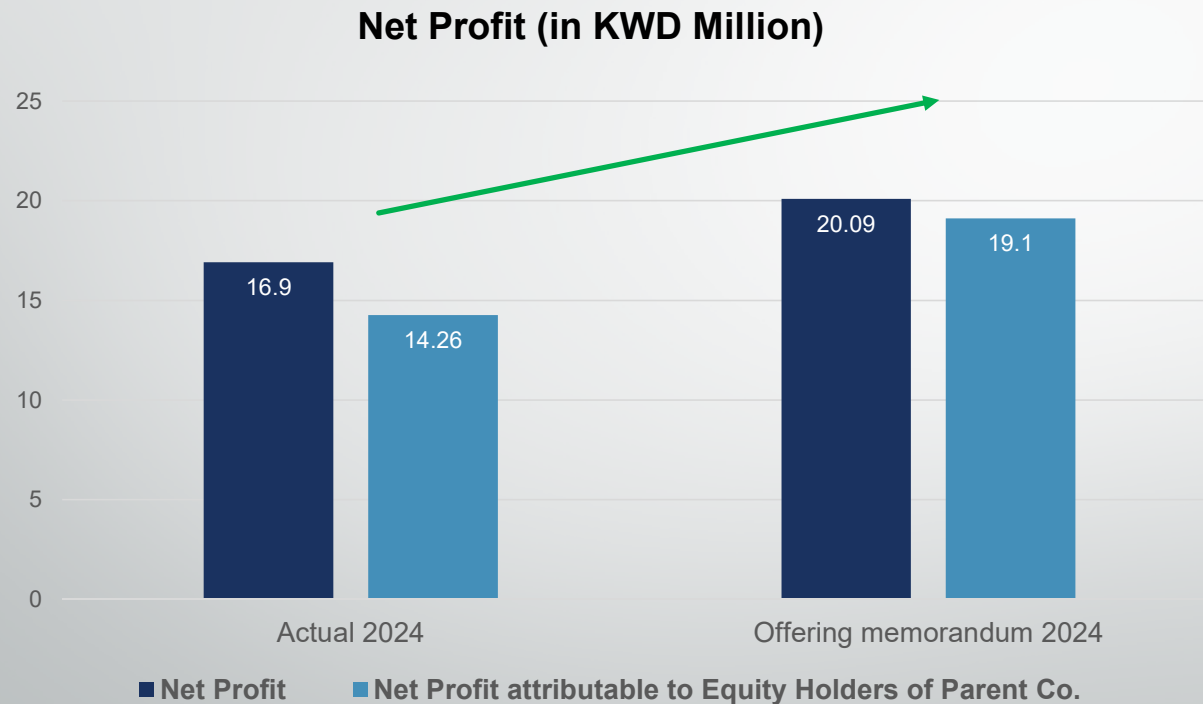


KEY RATIOS – June 24 (JAN – JUNE)

KEY RATIOS		YTD June '24	YTD June '23
LIQUIDITY RATIOS			
Current Ratio	(Current Assets/Current Liabilities)	1.27	1.13
Quick Ratio	(Current Assets-Inventories/Current Liabilities)	0.45	0.40
Cash Ratio	(Cash/Current Liabilities)	0.21	0.20
PROFITABILITY RATIOS			
Gross Profit Margin	(Gross Profit/Revenue)	24.39%	24.39%
Net Profit Margin	(Net Profit/ Revenue)	12.99%	12.09%
PERFORMANCE RATIOS			
Return on Asset (ROA) ^{TTM}	(Net Profit/ Average Assets)	15.65%	14.03%
Return on Equity (ROE) ^{TTM}	(Net Profit/ Average Equity)	39.18%	33.79%
SOLVENCY RATIOS (Cash not adjusted)			
Bank Borrowing to Asset Ratio	(Debt/Total Assets)	0.22	0.12
Bank Borrowing to Equity Ratio	(Debt/Total Equity)	0.57	0.29



STRONG PERFORMANCE AND AHEAD OF FORECAST



- ☞ Achieved 84.12% of the Forecasted Net Profit mentioned in the Offering Memorandum within 6 Months of the year.
- ☞ Achieved 74.66% of the Forecasted Net Profit attributable to Equity Holders of the Parent Co. mentioned in the Offering Memorandum within 6 Months of the year.
- ☞ Achieved highest ever Quarterly Net Profit & Net Profit attributable to Equity Holders of Parent Co. in Q2 2024



“

Q&A SESSION

”



Thank you

For Investor Relations

Please Visit or Contact us on

Website: <https://alg.com.kw>

Email Address: investors@alg.com.kw

Telephone: 22246000

