



شركة أولاد علي الغانم للسيارات ش.م.ك.ع
Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P

محضر مؤتمر المحليين / المستثمرين
للربع الثاني من عام ٢٠٢٤



محضر مؤتمر المحللين / المستثمرين

للربع الثاني من عام 2024

شركة أولاد علي الغانم للسيارات (ش.م.ك) عامة

محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين للربع الثاني من عام 2024 لشركة أولاد علي الغانم للسيارات المنعقد يوم الخميس الموافق 2024/08/08.

السادة المشاركون من شركة أولاد علي الغانم للسيارات:

السيد/ يوسف عبدالله القطامي – نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي.

السيد/ شافيجيت سينغ باوا – رئيس القطاع المالي.

السيد/ يوسف مصطفى – المدير العام – شركة علي الغانم وأولاده للسيارات.

إدارة المؤتمر:

المجموعة المالية هيرمس.

السيد/ أحمد معتز.



أحمد معتر

مرحباً بالجميع. أنا أحمد معتر من المجموعة المالية هيرميس، مرحباً بكم في مؤتمر المحللين لنتائج الربع الثاني لعام 2024 لشركة أولاد علي الغانم للسيارات، ويسعدنا أن يكون معنا في المؤتمر من إدارة الشركة السيد/ يوسف القطامي، نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي، والسيد/ شافيجيت باوا، رئيس القطاع المالي، والسيد/ يوسف مصطفى، المدير العام.

كالمعتاد، سنبدأ الشركة بعرض تقديمي موجز، وسيتبع ذلك جلسة طرح الأسئلة والأجوبة. أيها السادة، تفضلوا.

يوسف مصطفى

شكراً لكم. طاب يومكم جميعاً. وأشكركم على حضوركم هذا المؤتمر. سنستعرض معكم اليوم نتائج النصف الأول من عام 2024.

بدايةً، لم يطرأ أي تغيير على مجلس الإدارة أو فريق الإدارة التنفيذية، لذلك، سانتقل مباشرة إلى إلقاء نبذة عامة على النتائج المالية للشركة. لقد تمكنا من تحقيق إيرادات بلغت 66.23 مليون دينار كويتي وصافي ربح بلغ 9.49 مليون دينار كويتي في الربع الثاني من عام 2024. وحقت إجمالي الإيرادات ارتفاعاً لتصل إلى 130 مليون دينار كويتي وصافي ربح بلغ 16.9 مليون دينار كويتي في النصف الأول من العام الحالي.

فيما يتعلق بتوزيع الإيرادات، جاء مماثلاً لما هو معتاد في طبيعة أعمالنا، إلا أن هناك نمواً إيجابياً في مبيعات قطاع السيارات المستعملة، حيث شكلت حوالي 7% من إجمالي الإيرادات. كما تضاعفت إيرادات قطاع التأجير والإنتاج من 1% إلى حوالي 2% في النصف الأول من عام 2024.

أما بالنسبة للأداء المالي للشركة، ومن حيث إجمالي الإيرادات، كما ذكرنا سابقاً، بلغ النمو حوالي 3.08% للربع الثاني مقارنة بالعام الماضي، وبلغ النمو في النصف الأول من العام الحالي مقارنة بالنصف الأول من العام الماضي حوالي 2.16%. أما بالنسبة لصافي الربح، فقد سجل نمواً بنسبة 7.15% للربع الثاني و9.73% للنصف الأول للعام الحالي مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

بالنسبة لصافي الربح الخاص بمساهمي الشركة الأم، فقد شهد الربع الثاني نمو جيد بنسبة 6.95% مقارنة بالربع نفسه من العام الماضي. أما بالنسبة للنصف الأول من العام مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، فقد سجل نمو بنسبة 6.28%. وارتفعت ربحية السهم الخاصة بمساهمي الشركة الأم بنسبة 7% للربع الثاني و6.31% للنصف الأول من العام الحالي مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

كما هو مبين في التفاصيل المتعلقة ببيان الأرباح أو الخسائر، فإن نمو الإيرادات جيد للغاية. كما تم الحفاظ على هامش الربح الإجمالي عند نفس مستويات النصف الأول من العام الماضي. وعلى مستوى الربع الثاني، حققنا أيضاً إجمالي هامش وصافي ربح جيد للغاية، حيث حققت الشركة أداءً جيداً على جميع المستويات.

إن هذه أرقام العام حتى تاريخه. سننتقل الآن إلى بعض التفاصيل المتعلقة بالنسب، إن النسبة المئوية لهامش الربح الإجمالي تمثل نفس النسبة المئوية للإيرادات، وهناك نمو واضح. كما تلاحظون أن النسبة المئوية لصافي الربح شهدت نمواً، إن نمو حجم النشاط يظهر كفاءة إدارة الأعمال لدينا.

بالنسبة للمركز المالي، يعتبر جيد للغاية. شهدنا نمواً طفيفاً في الأصول، كما أن المخزون ارتفع بمعدل جيد لتلبية الطلب. ودائماً ما نؤكد أن زيادة المخزون تساهم في تحقيق نتائج أفضل، وهذا ما انعكس خلال هذا الربع حيث تحسنت مستويات المخزون، وبالتالي يمكننا تلبية إحتياجات السوق بمستويات أفضل.



كما تلاحظون، فإن التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية جيدة للغاية، حيث بلغت 21.4 مليون كما في يونيو 2024 مقارنة بـ 20.779 مليون كما في يونيو 2023. وهذا أداء قوي للغاية. أيضاً، فيما يتعلق بالتغير في رأس المال العامل، كما أشرت سابقاً، فإن هناك تغييراً في رأس المال العامل يساعدنا على ضخ المزيد من الأرباح، ونأمل أن ينعكس ذلك أيضاً في الفترات القادمة.

إن جميع النسب المالية في الميزانية العمومية وقائمة الدخل إيجابية، حيث تعتبر قوية وجيدة للغاية. وقد انعكس التدفق النقدي على النسب المالية. وأود مجدداً أن أسلط الضوء على نقطة تم طرحها علينا في الفترات القليلة الماضية حول توقعاتنا بشأن أي ضغط محتمل على الهوامش مع عودة المخزون إلى طبيعته. وكما هو واضح للجميع، خلال الفترات السابقة، فإن هامش الربح الإجمالي لدينا استقر عند نفس المستوى، كما تم تعزيز هامش صافي الربح منذ بداية العام حتى تاريخه، في يونيو، مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

الأداء القوي للشركة يتجاوز بكثير أي توقعات أعلننا عنها خلال نشرة الإكتتاب التي تم نشرها خلال فترة الإدراج، بل إنه أيضاً حققنا أعلى نتائج لأي ربع على الإطلاق من حيث صافي الربح وصافي الربح الخاص بمساهمي الشركة الأم منذ الإدراج. كانت هناك تساؤلات في الربع الأول تشير إلى أن أرباحنا في الربع الأول كانت أقل قليلاً من الربع الرابع من العام الماضي. وقد أوضحنا أن الربع الأول عادةً ليس من أقوى الأرباح لأسباب معينة، من بينها على سبيل المثال تغيير سنة موديل السيارات التي نبيعها، وبالتالي، سينتهي بنا الأمر بطلب سيارات أقل وبيع أقل. وهذا الربع الحالي دليل على أن الأداء الذي وعدنا به على المسار الصحيح، ونحن واثقون جداً من نتائج الشركة.

والآن سأترك المجال مفتوحاً لطرح أي أسئلة، إن كان لدى حضراتكم أي أسئلة.

أحمد معتز

شكراً جزيلاً لجميع المشاركين في المؤتمر، إذا رغبتم في طرح أسئلة، يمكنكم إرسالها عبر نظام الأسئلة والأجوبة، أو استخدام خاصية رفع اليد.

لدينا سؤالان. سأبدأ بأول واحد منهما. الأول، هل يمكنك تزويدنا بالمستجدات بشأن عمليات الشركة في مصر في ظل الظروف الاقتصادية المتقلبة الحالية؟ والثاني، هل يمكنك تقديم مستجدات حول حجم الطلبات المتأخرة بشكل عام؟

يوسف مصطفى

سأبدأ بالجزء الثاني. فيما يتعلق بالطلبات المتأخرة، لا يزال لدينا بعض الطلبات المتأخرة في بعض الطرازات من اثنين من العلامات التجارية، وهما بي إم دبليو ولاند روفر، وأيضاً بالطبع رولز رويس، لديها طلبات متأخرة. لكن بشكل عام، التوريد جيد، كما ترون، هناك زيادة في الإيرادات وزيادة واضحة في الأرباح. ومعظم النمو في الأرباح جاء من السيارات التي لم تكن تعاني من تأخيرات كبيرة. لذا فإننا نشعر بإيجابية فيما يتعلق بمدى فاعلية الطلب في السوق على منتجاتنا وخدماتنا. ولكن بشكل عام، لدينا بعض التأخير الطفيف في بي إم دبليو ولاند روفر ورولز رويس. فيما يتعلق بالسؤال الأول، سأترك السيد يوسف القطامي للتعليق على عمليات الشركة في مصر.

يوسف القطامي

بالنسبة لمصر، كما ترون، كانت حصة النتائج إيجابية. كان هناك انخفاض في العملة بسبب التغيير الذي حدث. وفي الوقت نفسه، كان لدينا رصيد من الدولار غير مستخدم، مما ساعد في التعويض إلى حد ما.



الآن، مع هذه الحصة والنتائج الإيجابية، لقد تعاملنا بشكل جيد مع تأثير التغيير في قيمة العملة. وبدأت العمليات تعود إلى طبيعتها. حيث كان هناك توقف في مبيعات السوق المصري بشكل عام، دعنا نقول، من نهاية مارس إلى أبريل ومايو، لأنه كان من المتوقع تعديل في سعر صرف العملة، وكان السوق ككل ينتظر ذلك. ونحن حالياً عدنا تقريباً إلى الوضع الطبيعي. وكما ترون من حصة النتائج، نحن نتحمل هذا التأثير ونتقدم إلى الأمام.

أحمد معتز

شكراً لك. لدى فيصل حسين سؤالان. الأول ما هو توقعاتكم فيما يتعلق بالإيرادات من العراق. والثاني، هل لديكم أي خطط للتوسع في دول أخرى، وإذا كان الأمر كذلك، ما هي توقعاتكم؟

يوسف القطامي

هناك خطط ندرسها باستمرار، كما ترون من سجلنا الحافل. لا يوجد شيء يمكننا الإعلان عنه حتى الآن. ولكن نعم، نحن نبحث عن فرص في كل مكان.

بالنسبة للعراق، الأداء جيد جداً. بالطبع، العراق ليس جزءاً من حصة النتائج. إنه جزء من البيانات المالية المجمعة. حيث أن أعمالنا هناك تسري بشكل جيد، ونحن حالياً نتوسع في العراق مع زيادة عدد صالات العرض الجديدة ومرافق الخدمة الثلاثية، وذلك خلال العامين المقبلين.

أحمد معتز

شكراً جزيلاً. ليس لدينا حالياً أي أسئلة أخرى. تذكير أخير للجميع، إذا كنتم ترغبون في طرح أسئلة، يرجى إما إرسالها عبر نظام الأسئلة والأجوبة، أو يمكنكم استخدام خاصية رفع اليد.

لدينا سؤال أخير وصل للتو، إذا كان بإمكانكم التعليق على كيفية تطور التكاليف اللوجستية في الآونة الأخيرة، هل بدأت في الاستقرار؟ هل هي أعلى من العام الماضي؟ وما هي توقعاتكم للفترة القادمة؟

يوسف القطامي

ارتفعت تكلفة الخدمات اللوجستية. ومع ذلك، وفي جميع الأحوال يعتبر هذا جزء من تكاليفنا، وهو أمر مبنية على تلك الزيادة. يبدو أنها تستقر الآن وتخفض قليلاً، لكننا سنراقب الوضع. ومع ذلك، لقد تمكنا من التعامل مع هذا الوضع، وكما تلاحظون، هو أمرنا ومبيعاتنا تشمل ذلك على أي حال، وقد حققنا الأرقام المستهدفة.

أحمد معتز

شكراً جزيلاً. لم نتلق أي أسئلة إضافية، وكذلك لم يطلب أحد رفع يده لطرح أسئلة صوتية، لذا سأعيد المكالمات إليكم إذا كان لديكم أي ملاحظات ختامية. خلاف ذلك، يمكننا إنهاء المكالمات.

يوسف القطامي

شكراً لك. شكراً لكم جميعكم على الانضمام، ودعونا نأمل في ربيع ثالث أفضل.

أحمد معتز

شكراً جزيلاً للشركة ولجميع المشاركين. وبهذا نختم مكالمات اليوم. أتمنى لكم يوماً سعيداً.